

取り扱い著作権について

「ネットビジネスで生活するだけ稼ぐ方法」PDF版（以下、本手引書と表記）は、著作権法で保護されている著作物です。

- 本手引書の著作権は俊太にあります。
- 俊太の書面による事前許可無く、本手引書の一部または全部をあらゆるデータ蓄積手段（印刷物、電子ファイルなど）により、複製、流用、転売（オークション含む）することを禁じます。

使用許諾契約書

本契約は、本手引書を取得した個人・法人（以下、甲と称す）と俊太（以下、乙と称す）との間で合意した契約です。本手引書を甲が受け取り、パッケージを開封することにより、甲はこの契約に同意したことになります。

第1条 本契約の目的

乙が著作権を有する本手引書に含まれる情報を、本契約に基づき甲が非独占的に使用する権利を承諾するものとします。

第2条 禁止事項

本手引書に含まれる情報は、著作権法によって保護されています。甲は本手引書から得た情報を、乙の書面による事前許可を得ずして出版・講演活動および電子メディアによる配信等により一般公開することを禁じます。特に当ファイルを第三者に渡すことは厳しく禁じます。甲は、自らの事業、所属する会社および関連組織においてのみ本手引書に含まれる情報を使用できるものとします。

第3条 契約の解除

甲が本契約に違反したと乙が判断した場合には、乙は使用許諾契約書を解除することができます。

第4条 責任の範囲

本手引書は弊社の経験上の提供からの指針を与えるものです。この情報の使用の一切の責任は甲にあり、この情報を使って損害が生じたとしても乙は一切の責任を負いません。

ネットビジネスを始める前に注意があります。

日本では誰もが利益を出したら税金を払わないといけません。

それはネットビジネスでも同じです。

会社の場合は給料から天引きされますが

自分で商売をする場合は確定申告をしないとダメです。

なお副業の場合は1年間に20万円以上の利益がある人

本業の場合は1年間に38万円以上の利益がある人が対象になります。

確定申告については利益が出る見通しがついたら

本を読んで勉強しましょう。

その前にしておくことは仕入れた物の領収書

事業に係る物の領収書を必ず取っておくことが大切です。

あと事業に使う通帳と個人用の通帳も紛らわしいので分けるようにしておきましょう。

なお確定申告をしないとあとでばれたときに追徴課税をされて大変なことになります。

必ず確定申告をしましょう。

ネットビジネスを理解する

なぜネットビジネスを理解しないといけないのでしょうか？

いきなりアフィリエイトや転売を始めたらいけないの？

すぐに始めたほうが早いと思うかもしれませんが

必ずここを読んでから次に進んで下さい。

ネットビジネスというものを理解しないではじめると

かなりの確立で挫折します。

ネットビジネスをした事ない人はネットビジネスのことを理解していません。

かなりの人が誤解をしています。

多くの人はネットビジネスで稼ぐなんて難しい。

特別な才能がある人だけが稼げる。

パソコンに詳しくないと無理だ。

こんな風に思っています。

こんな風に思ったらはじめたらどうなるかという

ちょっとやっただけでやはり自分には才能がないから無理とあきらめてしまいます。

というかこんな風に思っている人は最初からやらないですね。

やらないんだから稼げるわけがありません。

ネットビジネスは怪しい

ネットビジネスについてこんなイメージを持っている人が多くいます。

ネットビジネスは怪しい。

だまされるんじゃないか？

まあ 確かに詐欺的なものもあります。

でもネットビジネス=詐欺と言うわけではありません。

ただネットビジネスもリアルなビジネスも基本的には変わりません。

たとえば転売で言えばお店屋さんってリアルな店舗があります。

お店さんはどこかで仕入れた商品を

たとえば 100 円で仕入れて 1100 円で売るとします。

大雑把に言うと 1,000 円の利益が出るわけですね。

ネットの場合も同じです。

100 円で仕入れた商品を 1,100 円で売れば 1,000 円の利益が出るんですね。

(手数料とか経費とかはこの際わかりやすくするために省きます。)

ね 怪しくないでしょ。

ネットビジネスの場合は店舗が要らないので

初期投資がかからないと言うメリットがあります。

ネットビジネスは難しい

会社に行って人間関係でうまくいかない

非正規雇用で給料が少ない。

毎日つらい思いをしている。

そんな人にネットビジネスで稼ぐという方法があると進めても

こういう答えが返ってきます。

ネットビジネスで稼ぐなんて難しい。

稼げるのは特別な才能が有る一部の人だけだ

パソコンに詳しい人だけしか無理だ。

たぶんこれは大半の人の考え方なんでしょう。

これは事実なんでしょうか？

たぶん答えている人はネットビジネスについてよく知らないで答えているんだと思います。

よく調べた上で難しいと思っているわけではないんです。

よく知らない事は難しいこと 身近にネットビジネスで稼いでいる人がいない。

会社に行って給料をもらうのが一般的でそれ以外は世間の常識から外れている。

でも世間の常識ってあたっている事もあれば外れている事もあります。

ネットビジネスはパソコンに詳しくないと無理

そもそもパソコンに詳しいとはどういう人なんでしょうか？

パソコンの自作ができる人でしょうか？

それとも IT 関係の仕事についている人でしょうか？

アフィリエイトや転売で稼ぐのとパソコンの自作ができるとか

IT 関係の仕事の能力はまったく別物です。

普通にパソコンの操作ができれば大丈夫です。

転売の場合 アマゾンやヤフオクの使い方が分からないと困るし

アフィリエイトはブログやアフィリエイトやり方が分からないといけません

それは普通に勉強すれば誰でもできます。

実際に僕も IT 関係の仕事についていたわけではありません。

ただ工場で働いていただけです。

パソコンに詳しくなくても普通に勉強すれば大丈夫です。

個人的にはタッチタイピングはできるようになったほうがいいし

エクセルの使い方はある程度憶えておいたほうがいいと思いますが

それも本を見て普通に勉強するだけで大丈夫です。

ネットビジネスで稼ぐのは特別な才能がないと無理。

そんな風に思っていないですか？

僕はネットビジネスで5年ほど生活していますが

実際、僕には特別な才能はありません。

ただ普通に努力しただけです。

芸術的な才能があるわけではないし

特別頭がいいわけでもありません。

有名大学をでているわけではないです

それどころか中学時代の成績は1 2 3しかありませんでした。

(一応僕の名誉のために言っておきますが環境が悪かったからであって環境が良かったらもう少しいい成績を取れたと思っています。)

ただ環境が良かったとしても有名な大学に入れるような頭のよさはありません。

たぶん環境が良くてすごい努力しても平均よりちょっといいぐらいだったと思います。

一応言っておきますがネットビジネスは誰でも稼ぐことができると言いましたが例外があります。

自分で商売をすることになるので

さすがに知能に障害がある人は厳しいと思います。

あと健康状態が著しく悪い人も正直無理かなって思います。

肉体的にとかメンタル的に何もできないような人はさすがに難しいかと

そうでなくてごく普通の知能やごく普通の体力があれば大丈夫です。

簡単に稼ぐ方法はない

ネットビジネスは難しい

特別な才能が無いと稼げない。

パソコンに詳しくないと稼げない。

そんなことを言う人が多い反面

いざネットビジネスに挑戦すると

簡単に稼ぎたい。

簡単に稼ぐ方法を教えて欲しい。

そんな人が多いです。

はっきり言って努力しないで稼ぐ方法はありません。

ちょこちょこってやって簡単に稼げる。

そう思って始めるとどうなるか。

ちょっとやってみる うまく行かない。

すぐ辞める。

必ずそうなります。

もしくは一日たった10分の作業で月100万円稼げます。

そんな怪しい情報商材を買って損をしてしまったりすることになります。

ネットビジネスは特別な才能が無くても

パソコンに詳しくなくても稼げます。

ただ努力は必ず必要です。

簡単に稼げる。そんなものはありません。

もし簡単に稼げるものがあつたらみんなやって

すぐにライバルだらけで稼げなくなります。

ネットビジネスで稼ぐには相応の努力が必要です。

簡単には稼げない。

でも相応の努力をすれば稼げるようになります。

ネットビジネスで稼ぐためにはどれくらいの努力が必要か？

ネットビジネスで稼ぐには努力が必要です。

でもそれってどれくらいの努力なの？って思った人もいます。
例えて言うと太った人が痩せるくらいの努力が必要です。
痩せる方法ってみんな知っていますよね？
相応の運動をして脂っこいものや甘いものを食べ過ぎない。
たったこれだけです。
でも〇〇ダイエットとかいろいろ流行りますが
結構挫折する人がいます。
挫折する人って結局、運動を怠けて甘いものや脂っこいものを食べ過ぎているんですね。
痩せるための運動ってプロのアスリート並みのことをしなくても大丈夫だし
休業中のお坊さんのような食生活を送らなくても大丈夫です。
ただ失敗する人って運動をしないで脂っこいものを食べて
ダイエットにいいお茶だけ飲んで痩せようと思うから失敗するんです。
あるいは1週間バナナしか食べないなんて極端なことをして
1週間後にドカ食いをしたりするとか。
要はほどほどの努力を地道に続けることが大切なんです。
ネットビジネスもやり方さえわかればそれと同じです。
ほどほどの努力を地道に諦めずに続ければ必ず結果が出ます。
ダイエットに話に戻りますが痩せたいという気持ちより運動したくない 食べたいという
気持ちが優っているから痩せないんですね。
ネットビジネスも同じで正しいやり方を理解して
ネットビジネスで稼ぎたい そういう気持ちが
怠けたいという気持ちを上回ればかならず成功できます。

ネットビジネスで稼ぐ手法

ネットビジネスで稼ぐといってもいろいろな手法があります。
まずどんな手法があるか大雑把でいいので理解しましょう。
人がこれで稼いでいるよって言う方法があっても
自分に向いているかどうかはわかりません。
向いていない方法を選ぶと結果を出すのに苦労します。
まずはどんな手法があるのか理解しましょう。
大きく分けてアフィリエイトと転売があります。
まずアフィリエイトは簡単に言ってしまうと広告です。
HPやブログを作ってそこから商品が売れると
いくらかもらえるというものです。
いいところは転売と違って

まったく人と直接やり取りしなくていいところです。
ただ転売に比べると難易度が高いです。

転売の場合は仕入れたものをネットで売ると言う手法です。

安く仕入れたものを高く売る

簡単に言うとそれだけです。

アフィリエイトと比べるとわかりやすいので初心者向きですが

難点はたとえば売った物が壊れていたり

思ったより状態が悪かったなど

トラブルになることもあります。

まあ それでも直接人と会うことはないですし

電話でのやり取りとかは滅多にないんですが

まったく人とのやり取りをしたくない人には不向きですね。

大きく分けてアフィリエイトと転売がありますが

この中でもさらに手法はいろいろあります。

アフィリエイトと言ってもいろいろな手法があります。

そのひとつは量産と言う手法です。

ペラサイトと言うページ数の少ないサイトを大量に作る方法です。

基本的に流行している話題や商品などを紹介するものです。

似たような手法としてトレンドアフィリエイトがあります。

ブログを大量に作るわけではありませんが

ひとつのサイトにいま話題の情報を

いろいろ書いていく手法です。

情報商材アフィリエイトは

パワーサイトと言う情報商材を売るための

サイトを作ります。

これはファンを作るためのブログでしっかりコンテンツを作りこみます。

ブログを見てくれる人と交流は欠かせないので

あまり人とかかわる人が好きでない人には向いていません。

あと実績がないとさすがに難しいので初心者には

あまり向いていません。

その他に広告を出して売ると言う商法があります。

PPC と言って広告の費用を支払って

売れたら利益が出るという手法です。

詳しくは **PPC** で検索してみてください。

これ以外にはしっかりとした HP を作りこんで
そこから商品を売るという方法があります。
最初は成果が出ないので大変ですが
一度軌道に乗ってしまうと定期的に収入を得ることができます。
これ以外にもいろいろな手法がありますが大まかに言うところのこんな感じになります。

転売で有名なのがせどりですね。
せどりは主にブックオフで売っている 108 円の本を買って
アマゾンで売ると言う手法です。
検索するバーコードリーダーでバーコードを読み取ると
アマゾンでいくらで売れているかわかるツールがあるんですが
はっきり言って目立ちます。
バーコードで読み取ることを禁止している店舗もあり
目立つのや注意されるのが嫌いな人には向いていません。
本以外にも CD や DVD ゲームの転売と言う手法もあります。
仕入れ価格は高いですが
その分利益も高く 目利きで仕入れることができるので
バーコードを使って本を仕入れる手法に比べたらあまり
目立ったりはしないのが利点です。
これ以外にも売り先を日本ではなく
イーベイと言うサイトを使って
世界に売ると言う方法もありますし
フリーマーケットで仕入れたり
ネットで仕入れると言う手法もあります。
これ以外では電化製品やフィギュアやおもちゃなど
転売は基本的に差額があるものならなんでもありです。

ネットビジネスを知るための雑誌

ネットビジネスを理解するのにオススメの雑誌があります。
それは **BIG tomorrow** (ビッグ・トゥモロウ) です。
この雑誌を見ただけではネットビジネスで収入を得られるようにはなりません
ネットビジネスで稼ぐ
イメージができるようになります。
新品で買わなくてもブックオフで買えば
100 円から 300 円ぐらいで売っています。

立ち読みしてから何冊か買って読んでみましょう。
読んでいくとネットビジネスで稼ぐ方法が
なんとなくですが理解できるようになります。
ネットビジネスで稼ぐ手法も大雑把ですが理解できるようになるでしょう。

アフィリエイトか転売か

ネットビジネスには大きく分けて
アフィリエイトと転売がありますが
どちらからやるのがお勧めでしょうか？
基本的には転売のほうがアフィリエイトより難易度が低いので
転売から入るのがお勧めです。
ただ転売にはある程度人とかかわらないといけません。
たとえば商品をお店に行き行って買うのも苦手だとか
何かトラブルになったら困るとか
そういう人はアフィリエイトからはじめたほうがいいでしょう。
あと環境にも向き不向きがあります。
転売する商品を仕入れる場合は都会のほうが有利です。
あまりにも田舎でほとんど店舗がないような場合は
転売には不向きですね。

ネットビジネスで稼ぐ具体的な方法

主にアフィリエイトと転売があります。
アフィリエイトのやり方は具体的にどうしたらいいのでしょうか？
転売の場合は一体何を仕入れればいいのかかわからないと思います。
本を買って実践するというのは難しいというのは前にも話しましたね。
その具体的な方法を知る良い方法があります。

それは情報商材を買うことです。

情報商材って聞いたことありますか？
ネットで売られている情報でだいたい5千円位から2万円位するものです。
情報商材について皆さんどういったイメージをもたれていますか？
ネットビジネスをやっていない世の中のほとんどの人は
こういうイメージを持っていると思います。
詐欺だ。 怪しい。 高い。
まあ確かに詐欺の商材もありますが

ちゃんとした商材もあります。

僕としてはネットで稼ぐためには情報商材は必須だと思っています。

情報商材買わないでネットビジネスで生活するだけの収入を得ている人確かにいます。

いますけど多分少数派です

それこそ特別なセンスがあるんじゃないかと思えます

たとえば普通に売っている市販の本をただでアフィリエイトをはじめたり転売をするのは結構難しいです。

実際に僕もヤフオクで不用品の処分はしていましたが

仕入れに関しては何を仕入れていいのか分からなくて

情報商材に書いてあることを実践したら利益を出せるようになりました。

ただ闇雲に情報商材を買えばいいというものではありません。

詐欺的なものもありますし買う前に情報商材と言うものを理解することが大切です。

詐欺商材とは

情報商材の中でも絶対に買ってはいけないものは詐欺商材です。

たとえば即金で50万円を得る方法というのを買ったら

やみ金業者の電話番号が載っていたりとか

この情報をそのまま売ってくださいなどがあります。

詐欺かどうか見分ける方法は

あまりにもおいしいことが書いてあったら要注意です。

基本的に簡単に稼ぐ方法はありません。

そしてどうやって稼ぐのか全く書いていないのも怪しいと思ったほうがいいでしょう。

インフォカートやインフォトップでは審査があるので

詐欺の商材である可能性は低いようです。

ただ詐欺ではなくても

情報が古くて使えないものや自分に向いていないものもあります。

何でもかんでも買ってしまっはいけません。

情報商材は高い

普通の本って高くても2,000円ぐらいでしょうか。

それに比べて情報商材は 5000 円から 2 万円ぐらいまでします。
確かに普通の本に比べたら**ふざけん**なってくらい高いです。
でも 大切なのはホントにその価値があるかどうかです。
情報商材を買ってももちろん自分が頑張って実践しないといけません
一日 1 時間頑張って月に 5 万円稼げたらどうでしょうか？
それでもその情報商材は 2 万円の価値はないのでしょうか？
僕はいろいろな情報商材を買って
勉強したり実践したりして非正規雇用の工場を辞めて
ネットビジネスだけで生活できるようになりました。
確かに情報商材にお金を使いましたが
それ以上に稼ぐことができています。
もし情報商材を買わなければ未だに非正規雇用の工場で
時給 1000 円前後の安い給料で偉そうに指図されてつらい毎日を送っていたと思います。
そう考えると情報商材は値段相応の価値があると思います。

情報商材セールスレターの読み方

情報商材は買う前に中身がわかりません。
当然ですね
中身がわかってしまったらお金を出して買う人いなくなってしまうから。
でもたいていの情報商材には買う前にセールスレターと言う長い宣伝の文があります。
まずその読み方を理解しましょう。
だいたいの情報商材がこのパターンで作られています。

まず稼げなくて借金や辛い日々が語られます。
そこでこれで稼げるようになりました。
今は幸せな人生を送っています。
誰でも簡単に稼げますと言う内容が書いてあります。

簡単に稼げるものはありません。
基本売りたいのでかなりいいことを言っています。
ただまったく嘘ではありません。
そのまま信じるのもいけませんまったく嘘ではないので
この辺は話半分ぐらいで見ましょう。

転売系の情報商材でありがちですが **価格差** いくらで売れました。

この価格差は注意が必要です。

アマゾンで売るのもヤフオクで売るのも手数料がかかります。

アマゾンの場合、15パーセント+いろいろな手数料がかかります。

なので5000円で仕入れて10,000円で売っても

価格差は5,000円ですが利益は3000円ぐらいです。

推薦者の意見

○さんこれをこんな価格で販売するなんてやめてください。

これさえあれば稼げないなんていけないですね。

こんなに安く売るなんて異常です。

などなど書いてありますが

まああくまで推薦するための文章なのであっさり読み飛ばしてください。

価格について

この価格にするかどうか迷いました。

30万円の価値はあると思います。

でもほんとに困っている人を一人でも多く稼げるようにしたい。

半額の15万でどうでしょう。

なんだかんだで結局1万5千円で販売します。

この価格は今月までです。購入者を守るため値上げします。

この辺も定番のせりふなのでさらっと流しましょう。

ただ値上げするのはホントなので

ほんとに欲しいものなら値上げ前に買ったほうがいいですね。

サポートについても重要です。

商材を買った後、わからないことがでてくる場合があります。

その時、質問ができるかどうかは重要です。

サポートがあるか

あるとしたらどれくらいの期間あるか確認しましょう。

返金補償があります。

もしこの商材を実践して稼げない場合は返金します。

あなたに一切損をすることがありません。

実際に出品されたことの証拠となるキャプチャー画像を以下のメールアドレスまでお送りください。

そもそも稼げないのは仕入れが出来ないから稼げないんです。
返金補償は当てにしないほうがいいでしょう。

情報商材を読んだときに大切なのは

いったいどういう手法なのか？

自分にあっているものなのか？

価格に見合う価値はあるのか？

サポートはあるのか？

そんなところでしょうか？

たいがいの情報商材には製作者さんに質問ができるので
分からないことがあったら購入前に質問することも大切です。

情報商材の選び方

情報商材はインフォトップとインフォカートと言って
情報商材を売っているサイトがあります。

<http://www.infotop.jp/>

<http://www.infocart.jp/>

ただいろいろな商材があっという間に何を買えばいいのか分からないと思います。

そういう場合は

情報商材 レビュー セどり

情報商材 レビュー アフィリエイト

情報商材 レビュー 転売

などで検索してみましょう。

気になる商材があったらさらに

商材名 レビュー

で検索してみます。

いろいろなブログの評価を見てみましょう。
人気ブログランキングから探す方法もあります。

オークション アフィリエイト セどりなどですね。

<http://blog.with2.net/rank2299-0.html>

<http://blog.with2.net/rank1542-0.html>

<http://blog.with2.net/rank1070-0.html>

トップから順に見ていきましょう。
気になる情報商材を販売している人に
わからないことがあったら質問してみましょう。
情報商材を紹介している人に聞いてみるのもいいでしょう。

情報商材の特典

さらに情報商材には特典が付き物です。
情報商材のアフィリエイトは1つ売ただけで
5,000円とか他の物販に比べて高額です。
なのでアフィリエイトさんはできるだけ自分から買ってもらうために
特典をつけることが良くあります。
再販されている特典やアフィリエイトさんのオリジナルの特典があります。
はっきり言っていない特典もありますが
役に立つ特典もあるので
情報商材を買うときは魅力的な特典をつけている人から買うことをおすすめします。
同じ情報商材なら誰から買っても価格は同じなので当然ですね。
たとえばわからないことをサポートします などの特典をつけている人もいます。
商材にサポートが付いていない場合などは
そういう人から買うのもお勧めです。
ただサポートしますとか言ってぜんぜんサポートしてくれないと言う人も中にはいます。
サポートの特典の場合はその人のブログをよく読んで
信用できる人か見分けることが大切です。

サポートや特典の内容などをよく考えてから

どの情報商材を誰から買うか決めます。
情報商材は買う前に中身を見ることができません。
そこでお勧めなのがレビューを書いているブログです。
情報商材のレビューを読めると第三者の感想がわかります。

ただここでも注意が必要です。
情報商材はだいたい5千円から2万円ぐらいします。
情報商材はアフィリエイトで売ることもできますが
一般的な商品のアフィリエイトって1万円売って300円ぐらいだったりしますが
情報商材のアフィリエイトは1万円の商品で5千円ぐらいします。
ひとつの情報商材を売っただけで5千円ぐらいの利益になるんですね。
って言うことはこの情報商材は最高です。
などと書かれていてもそれが真実とは限らないって事です。
儲けたいからあまりよくない情報商材でもほめまくる人もいます。
あくまでもひとつの材料としてみましょう。
逆にこの情報商材はろくでもないなどけなしとして
こちらの商材はホントお勧めですなど
他の商材を売るために必要以上に悪く言う場合もあるので
悪い評価もかならず正解とは限りません。
詐欺の商材はもちろん買ってはいけません
他にも買ってはいけない情報商材があります。

その1 情報が古すぎ

だいぶ前に発売された情報商材だと
システムが変わってたり世の中の流れに取り残されたものがあります。

その2 内容が薄い

情報商材でもいいものもあればイマイチなものがあります。

その3 自分の環境にあっていない

たとえば大量の在庫が必要な手法なのに

- ・自分が住んでいるアパートがすごく狭い。
- ・店舗仕入れの手法なのに自分の地元に店舗がない
- ・資金がないのに多額の仕入れ資金が必要

など自分の環境に合っていないとうまくいきません。

その4 やりたくない

確かに稼げるけどやりたくないことをやると

苦痛なので続きません。

人目を気にする性格なのに店舗でビームを使って片っ端から検索する手法など
自分がやっていて楽しいと思えるかどうかも重要です。

高額塾について

情報商材の中には高額塾と言うものがあります。

だいたい6ヶ月とか1年とかの塾で

費用が30万ぐらいしますが徹底的にサポートしますと言う塾です。

まあ このPDFを見ている人はそんな資金がない人が多いと思うので

高額塾に入ろうかどうか悩む人ってあまりいないと思うんですが一応解説します。

決して悪いとはいいません。

たしかにそれで利益が出て成功した人もいるでしょう。

ただ失敗したら痛いですよ。

高額塾に入ったら必ずうまく行くとは限りません。

成功する人も確かにいますが失敗する人もいます。

価格に見合ったところもあればうーんと言うところもあります。

ビジネスをする以上絶対に損をしないと言う保障はありませんが

できるだけ損はしないほうがいいですよ。

大切なのは考え方だと思います。

情報商材だって買ったらずうまく行くとは限りません。

ただ買わなければ一生、安い時給でこき使われる生活が続けるのが

確定してしまう人も多いと思います。

実際、僕がそういう人間でした。

だから最悪のことを考えて行動することも大切だと思います。

もし情報商材を買ってうまく行かなかったでも

これくらいなら諦めが付く

それぐらいの金額までしか投資をしない。そういう考え方も重要だと思います。

初期資金の作り方

情報商材は1万円から2万円ぐらいします。
高いよ。そんなお金ないよ。
そういう人もいるかもしれませんね。
オークションを始めるなら
まずはヤフオクで不用品を売ってお金に変えましょう。
不用品を売るだけならやり方は
市販の本を見たりヤフオクのヘルプを見るだけで大丈夫です。
CDやDVD おもちゃ 本 など何でも売ることができます。

アフィリエイトを始めるなら自己アフィリエイトという方法があります。
これで教材代ぐらいは確保できると思います。

どんな教材を買えばいいか？（重要）

それではどんな情報商材を買えばいいのでしょうか？
まずは転売かアフィリエイトか決めましょう。
ホントに人と係わるのが苦手ならアフィリエイトのほうがお勧めですが
ある程度人とかかわれる人は転売のほうが難易度が低いです。
アフィリエイトの利点は場所にとらわれないところです。
転売の場合、田舎に住んでいる人より都会に住んでいる人のほうが有利です。
情報商材のセールスレターを読んで
どんな手法なのか理解できる物を買きましょう。
仕入れるのに多額の資金が必要なものなどは避けるようにします。
あと自分がやりたくないものは続かないので避けましょう。
自分の環境に合っているか？
興味がある 楽しんで実践できそうなものを選びましょう。
あとはサポートがあるかなども重要です。
買う商材を決めたら良い特典を付けている
アフィリエイトターさんから購入しましょう。

情報商材を買うときはよく検討しよう

情報商材は5千円から2万円ぐらいします。
結構高額です。
なので買う時はよく考えてから買うことが大切です。
闇雲に買って失敗したら痛いですからね。
自分に合っていない情報商材や役に立たない情報商材を買ってしまうと

がんばってもなかなか結果が出ません。

なので買うときにはじっくり考えてから買しましょう。

せどり オークション アフィリエイトの人気ブログランキング

情報商材 レビュー せどり

情報商材 レビュー アフィリエイト

情報商材 レビュー 転売

で検索したブログを1ヶ月ぐらいかけて隅から隅まで見るくらいでもいいと思います。

とにかく信頼できる情報商材を信頼できるアフィリエイターさんから
買うことが大切です。

情報商材を買ったら

情報商材を買ったらまず情報商材を読みます。

当たり前ですが買った後、満足をしてしまって何もしないと言う人が意外に多いです。

読んで理解したら早速実践してみましよう。

わからないことがあったら

サポートがある商材の場合、販売者に聞いたりします。

とにかく大切なのは続けることです。

ちょっとだけやっつてすぐあきらめるそういう人が多いので

そうならないように毎日、30分でも1時間でも必ずやる

習慣にすることが大切です。

一気に頑張っても後が続かなかったりします。

とにかく半年は信じて毎日続けることが大切です。

書いてあることを実践する

書いてあることを忠実に実践することが大切です。

変なオリジナルを加えてしまったり

他の手法とあわせてしまうとうまく行きません。

とにかく教材に書いてあることを忠実に実践していくことが大切です。

最初はなかなか結果が出ないことが多いです。

自分には才能がない そう思って諦めてしまっはそこで終わりです。

もともとすぐに利益が出る人のほうが少ないです。

稼ぐとうことはそういうことだと割り切って

結果が出なくても諦めずに続けましよう。

とにかく最低でも毎日1時間 半年は続けてみましょう。

ネットマナーについて

ネットビジネスを初めてわからないことや
困ったことがでてくるのが必ずあると思います。
そんなときは人に質問しましょう。
で ここで重要なのがネットマナーです。
誰だって嫌な人には親切には答えたくないですね。
なので質問するときのマナーを覚えておきましょう。
たとえば情報商材を買った場合
サポートが付いていることがあります。
アフィリエイトさんだったり販売者さんから
直接サポートも受けられることがあります。
そんな時の質問するときのマナーとして
まず 名前を名乗りましょう。
返事を貰ったらお礼と結果報告をします。
質問する内容も大切です。
わからないことっていろいろありますが
たとえばオークションのシステムとか
アフィリエイトの用語とかは
質問するより検索したりアマゾンやヤフオクのヘルプを見たほうが早いし楽です。
質問したほうがいいのか検索して調べたほうがいいのか考えることが大切です。

怠けずに続けることが大切

ネットビジネスは会社と違って
時間でお金をもらえるものではありません。
結果が出なければ利益は0です。
稼ぐために一番大変なのが最初に利益を出すところです。
最初からすぐにうまくいくものではないということを
理解してなかなか結果が出なくても諦めずに続けることが大切です。
そしてネットビジネスで一番難しいことが
怠けずに作業することです。
アルバイトでも社員でも会社に行って怠けるって難しいですよ。
怠けていたら怒られますから

みんなが働いている時に何もしないで遊んでいるってなかなかできません。
でもネットビジネスは怠けても誰からも怒られません。
今日は面倒だからサボろうと思えば簡単にサボれます。
これがいいところであり悪いところでもあるんです。
最初はやる気でもなかなか結果が出ないため
モチベーションが下がって徐々に作業量が減って
最後にはやらなくなるこのパターンにはまることが結構あります。
そこで重要なのはアフィリエイトでも転売でも楽しみながらすることが大切です。
少しでも楽しいことを見つけて継続しましょう。

アルバイト気分では稼げない

ネットビジネスは努力しないで簡単に稼ぐことはできないと
前にも言いましたが
アルバイト気分でも稼ぐことができません。
たとえば転売なら
「何を買えばいいか教えてほしい。」
「これとこれを買えと指示されてそれを売って儲けたい」
こういう考えでは成功できません。
アルバイトって基本的に指示されたことをして
時間でお金をもらえます。
ネットビジネスはあくまでビジネスです。
やり方を書いた情報商材はありますが
ただ何も考えず作業をするだけでは稼ぐことができません。
これとこれを買いなさいと指示されて出品して取引して発送する
これってやっていることは
言われた物を買って出品して取引して発送する
やっていることの内容は全部単純作業ですよ。
単純作業で稼げるほどネットビジネスは簡単ではありません。
転売なら何を買うかが一番重要です。
一番重要なことを人任せにして誰にでもできる作業を
自分でやろうとしては稼ぐことはできません。
情報商材の内容に沿いながら自分で考えて行動しましょう。

ネットビジネスは自己責任

ネットビジネスはすべて自己責任です。
ここがアルバイトや会社員と違うところです。
失敗して損しても怒られることはありませんが
損したら全部自分に帰ってきます。
アフィリエイトの場合、PPCとか広告費に特別お金をかけない限り
金銭的に損をするということはないのですが
転売の場合、仕入れたものが売れない（仕入れ価格を下回った価格でないと売れない）
と損をすることになります。
ネットでこれを今買えば必ず稼げます。
これを買わないのは馬鹿ですね（笑）
などという意見があったとします。
ネットでは必ず儲かるという意見しか見なかったとしても
この話を信じて買って結果損をした。
そうなっても全て自己責任です。
人の話は参考にしても最終的には自分で判断する　そういう気持ちが必要です。

ネットビジネスのリスク

ネットビジネスはアルバイトと違って損をする可能性があります。
大きく分けて3種類あります。
それは金銭的な損失　時間的な損失　精神的な損失です。
金銭的な損失はたとえば高く売れると思ったものを仕入れたけど
仕入れた値段より安くしか売れなかった。
時間的な損失はいろいろ頑張って仕入れに行ったけど何も見つからなかった。
アフィリエイトのサイトを一生懸命作ったけど利益にならなかった。
精神的な損失は一生懸命頑張ったけど全然儲からなくてへこんだ。
こういう損失を負う危険があります。
ネットビジネスに挑戦してこういう
損失を負って辞めてしまうようになってほしくないと思っています。
そのためにはできるだけ損失を生まない考え方や行動が大切です。
時間的な損失ですがこれはアフィリエイトではよく起きることです。
アフィリエイトはなかなか結果が出ません。
ずーと作業をして利益の出ない段階で辞めてしまったら
今まで費やした時間がすべて無駄になります。
なので一度やり始めたら結果が出るまであきらめずに作業することが大切です。
場合によっては別の手法に切りかけることもあります。

精神的損失はやはりこれも結果が出るまであきらめないことが大切です。

金銭的な損失ですがアフィリエイトならほとんど心配ありません。

PPC とかそういう広告などを使わない限り大丈夫です。

ただ転売の時は要注意です。

前にもいいましたがネットビジネスはすべて自己責任です。

他の人がどんなに儲かると進めていてそれを買って損をしても

だれも責任を取ってくれません。

そのために大切なことは常に最悪の事を考えることです。

たとえば 10 万円分の商品を仕入れたけど思った値段で

売れなくて 5 万円マイナスになった。

痛いですね。立ち直れないというかこれでネットビジネスをあきらめるなら

10 万円分の商品をいきなり仕入れるのはやめましょう。

たとえば 108 円の商品を仕入れて全然売れなかった。

そんなに痛くないですね。

そこまで安くなくても 1000 円の仕入れぐらいにする。

最悪損をしても大丈夫な仕入れしかならないようにすることが大切です。

特に最初は経験がないため失敗することがあります。

慣れてくれば失敗することも少なくなりますし

仮に 1 つの商品で損をしても他で利益が出れば問題ありません。

雑な仕入れをしてはいけない

損をしないためには最悪、損をしても痛くない金額しか仕入れない

と書きましたが

ただもちろん損をしないだけでは利益を生むことはありません。

仕入れるときにはただ安いから仕入れる

そういう雑な考えで仕入れをすると失敗します。

安い仕入れなら失敗しても確かにあまり痛くありません。

安いからといって利益が出るかどうか深く考えないと結局損をします。

必ず買う前に利益が出るかどうか相場のチェックは欠かさないようにしましょう。

利益が出たら仕入れに回そう

たとえば転売で仕入れ金額 2 万円を使って

1 万円の利益が出たとします。

やったー利益が出た。

じゃあこの1万円でゲームのソフトを買おう。
ってちょっと待ってください。
その1万円は更なる仕入れ資金にしましょう。
利益を全部使っていたら毎月の仕入れ金額が増えていきません。
仕入れ金額を増やしていかないと転売で利益を増やすのは難しいです。
ある程度安定するまでは利益は自分の小遣いにしない
仕入れに回すことが大切です。

違法なもの 後々問題になりそうなものには手を出さない

あたりまえな話ですが
いくら儲かるからといっても
違法なものに手を出してはいけません。
まあ あたりまえですね。
たとえば児童ポルノ 危険ドラッグ などですね。
あとはチケット転売なども違法なのでやめましょう。
それ以外にはコピー商品や偽ブランド商品も違法です。
偽ブランドなどは知らないと間違っって扱ってしまう危険があります。
こういう商品には注意が必要です。
違法なもの以外ではあとあとトラブルになる商品も扱わないほうがいいですね。
使ったら事故になって怪我をしたとか商品が壊れて火が出たとか
そういうトラブルになりそうなものも扱わないようにしましょう。

会社を辞めるタイミング

順調に利益を出せるようになった。
今、引きこもりや無職だったら会社を辞めるタイミングとか考えなくて良いんですが
会社員だとか非正規雇用でも働いている場合は
会社を辞めてネットビジネスに専念するタイミングを考えないとはいけません。
よく一般的に言われているのが会社での収入を超えたら
会社を辞めてネットビジネスに専念しよう。
と言う考え方です。
でもこれってなかなか難しいですよ。
朝8時から17時まで働いたら非正規雇用でも少なくとも15万ぐらいになります。
残業したらもう少し増えますね。
家に帰っていろいろやることもあるし

そうなるネットビジネスにかかる時間って1日2時間ぐらいでしょうか。
休日があるにしても1日2時間で月に15万稼げるようになるのってかなり大変です。
正直な話、ネットビジネスで月に30万ぐらい稼ぐ僕でも
1日2時間と土日だけで月に15万稼げて言われたら無理です。
会社を辞めるかどうかは結局、その人が働いている会社によって違うと思います。
もしあなたが正社員として働いていて
平均的な給料をもらっていて人間関係よく働いているなら
やめるのはより慎重になったほうが良いでしょう。
もし非正規雇用の仕事でいつ首を切られるかわからない。
時給1,000円以下の仕事で毎日怒鳴られながら仕事して辛いなら
いけると思った時点で思い切って辞めて
ネットビジネスに専念するという選択肢もありだと思います。

会社を辞めたあと

会社を辞めて自由になったー
やったー
ネットビジネスは会社と違って誰からも指図されません。
怠けても誰も文句は言わないし
朝、寝坊してもまったく問題はありませんが
怠ければ当然収入は減ります。
収入より支出が増えれば当然貯金が減っていきます。
貯金がどんどん減ってくるとまた会社に行って人に
指図される生活に戻ることになります。
もう会社に行くのは嫌ですよね？
会社を辞めても規則正しい生活をするのが大切です。
必ず今日はこれだけのことをするということを決めましょう。
だらだと生活をしてはいけません。
ネットビジネスは自己責任です。
怠けると必ず収入が減ります。
今日することだけでなく今月これだけする
今週はこれだけすると決めて必ず実行しましょう。

新たな手法に挑戦しよう

会社を辞めて普通に生活できるようになった。

ここまで行けば安心と思いがちですが
収入の柱が1つだと不安があります。
たとえばアマゾンだけで販売していると
アマゾンのアカウントが停止になるリスクもあります。
他の販売ルートがあれば即死は避けられます。
今順調でも安心しないで他の手法（アフィリエイトなど）
に挑戦するのも良いでしょう。

大切なのは最初の一步

ここまでネットビジネスのみで生活するまでの
手順を書きましたが
本当に重要なのは最初の一步です
利益だすまでが一番大変です。
まずは最初の一步
転売でもアフィリエイトでもいいので利益を出すことをめざしましょう。

ネットビジネスをやるか やらないか

ネットビジネスには3つのリスクがあります。
金銭的リスク 時間的リスク 精神的リスクですね。

情報商材を買っていろいろ仕入れをしたけど
結局、仕入れた価格以下でしか売れなくて5万円赤字になった。

毎日、何時間も頑張ったけど結局全く利益が出なかった。

がんばったのに結果が全くでなくて
自分はダメな人間だと思い知らされて凹んだ。

僕としてはこんなことになって欲しくないと思っています。
こんなことになるんだったらやらないほうがいいですね。

ただネットビジネスをやらないリスクも同時にあります。
ネットビジネスをやらないリスクは今の生活をそのまま続けることです。

そのまま続けるだけでなく僕のように年を重ねることによってさらに状況が悪化することがあります。
非正規雇用やひきこもり状態の場合、年を重ねることによってさらに会社に採用されづらくなります。
さらに親が高齢化することによって親の収入がなくなったり場合によっては親の介護が必要になりさらにお金がかかるような事態が訪れます。
そんなとき収入が少ないと困りますよね。

もしネットビジネスをやりたい でもリスクが怖いという人は引き際を考えながらやるというのもアリだと思います。
不用品を販売したり自己アフィリエイトで得たお金で情報商材を買って実践してみる。
仕入れ金額は最悪損をしてもいい金額までしか仕入れない。
1日1時間の作業を半年だけ試してみて結果が出なかったら諦める
こんな感じでやってみたらどうでしょうか？

でもネットビジネスより正社員になって安定した職に就きたい。
あるいは非正規雇用でも問題ない。
そういう人もいます。
どういう選択をするにしても現実的に自分が幸せになれる方を選びましょう。

小学生の時言われたこと

僕は小学生の時、クラスの奴にこんなことを言われたことがあります。

「こいつ 大人になったらどうするんだろう (笑)」

誰に言われたか忘れましたが言われたことは未だに覚えています。

学校で誰とも話せない 友達もない僕を見て

大人になって会社に行って仕事をして収入を得て生活するなんてできない
とってそう言ったんでしょう。

現在、僕は会社には行っていませんが収入を得て普通に生活をしています。

大人になった今、こんなやつに馬鹿にされて喜ばれる人間には
なりたくないなって思っています。

ネットをみると緘黙を理解してほしい

他の人に助けてほしい

そういう意見をよく聞きます。

ただ人に助けてもらわなくても

実は自分で何とかできることもあったりするんじゃないでしょうか？

人が自分を助けるかは自分で決めることができません。

他人の援助をあてにするよりも自分の努力と創意工夫で
何とかできる方法をまずは考えてみましょう。

仕事に関しては正攻法（会社に就職して給料をもらう）
ではなくてもいいんです。

もし僕が正攻法（会社に就職して給料をもらう）

を目指してもたぶん正社員になるのは厳しいでしょう。

非正規雇用の低賃金の仕事でならなんとか働けますが
人間関係でも苦労し続けていると思います。

人と違うのに人と同じになろうと努力すると

結構な確率で失敗します。

人と違うなら人と違うことをしてみる。

できないことを無理に克服するより

なにができるのか？

そういう考え方も参考にさせていただいたらうれしいです。

何か疑問や質問がありましたらメールしてください。

syuntahhh_0323@yahoo.co.jp